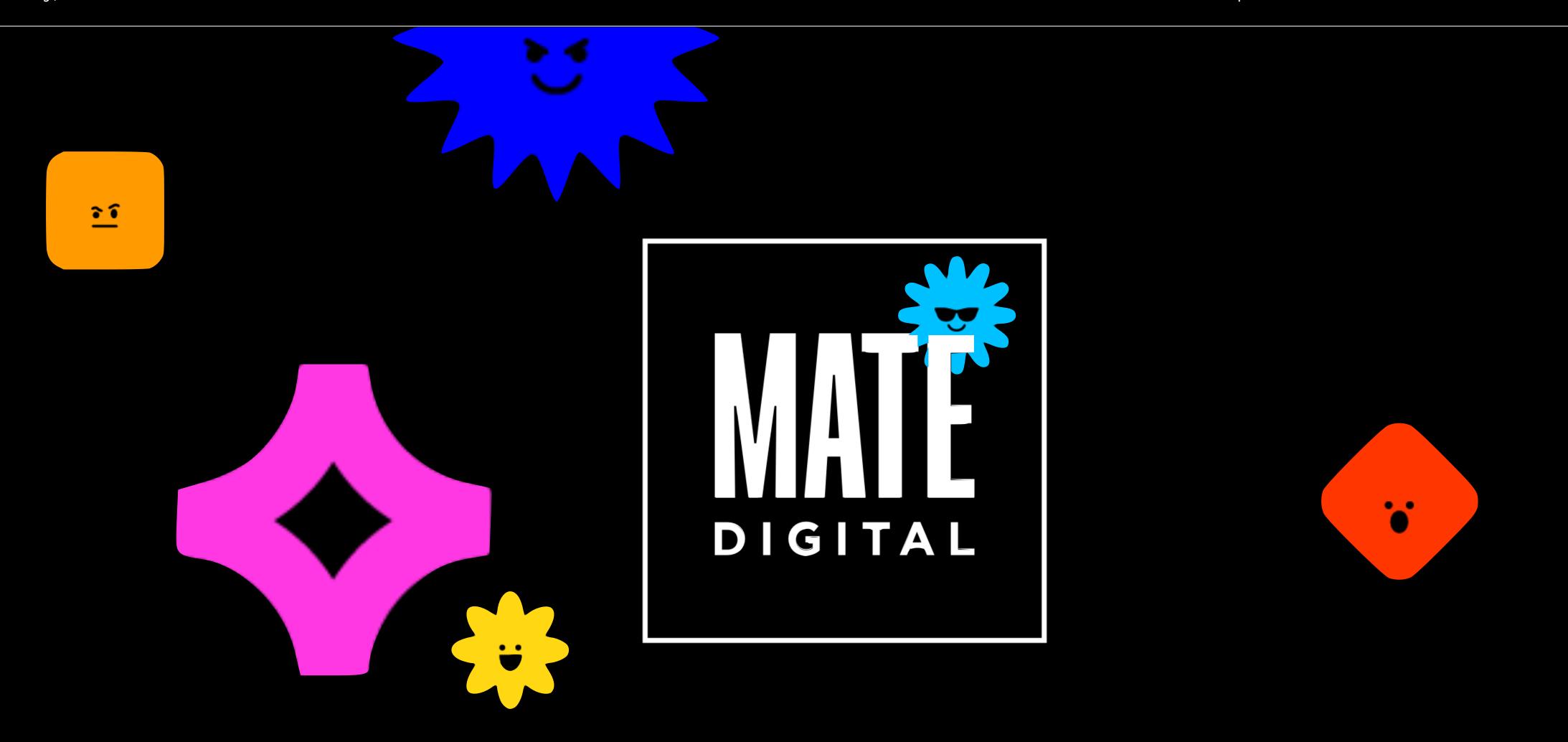
О нас экспертиза кейсы контакты



мощно строим SMM для брендов и отношения с клиентами





наша экспертиза



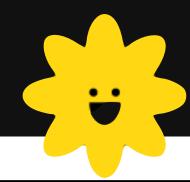
Продакшн — «Ван лАв»

Придумываем креатив и снимаем вертикальные видео (клипы, reels, telegram-stories, shorts)

Создаем стильный фотоконтент и для ленты в соцсетях, и для других плейсментов

Применяем анимацию, СС и искусственный интеллект в своей работе

Проектируем, программируем и обучаем telegram-ботов



Креатив «4рЭвэ»

Придумываем креативные концепции рекламы в соцсетях

Создаем имидж и тон коммуникации бренда

Разрабатываем контент-стратегии

Придумываем идеи для спец.проектов и активаций

Инфлюенс это не ОК ТОЛЬКо!

Работаем с блогерами, лидерами мнений от Одноклассников до TikTok.

Создаем комьюнити амбасадоров вокруг бренда и сообществ: развиваем обратную связь, мотивируем и привлекаем в роли кокреаторов для разработки UGC контента.

КОмьюнити- менеджмент «ETO svyatoe»

Обслуживаем сообщества брендов

Мониторим и реагируем в соц.сетях и за пределами

Работаем с упоминаниями и репутацией

«Закрываем» всю модерацию и работу по взаимодействию с аудиторией



ну, а ЧЕМ вы лучше?



Предлагаем эффективные решения не «раздувая» бюджет

Следим за глобальными трендами в рекламе и всегда приносим «что-то» новенькое

Наши менеджеры обладают широкой экспертизой и в SMM, и в digital рекламе Имеем собственный продакшн хаб и команду продюсеров

На связи 24/7 в мессенджерах и почте. Соблюдаем дедлайны и не боимся брать на себя всю ответственность



У нас **гибридный формат работы** команды агентства: дополним вашу инхаускоманду, организуем полноценную проектную команду и/или дополним нужными специалистами в процессе работы





#Менеджмент



ХАВТОРИН СЕРГЕЙРуководитель агентства и клиентского сервиса



ЮЛИЯ ПАРШИКОВА Хед аккаунт менеджер

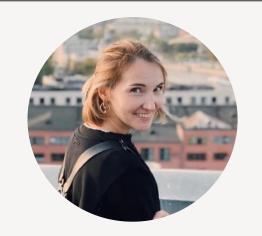


ТАТЬЯНА ИСТОМИНАКонтент менеджер



ЭЛЬВИРА НОРДШТЕЙН Коммьюнити менеджер

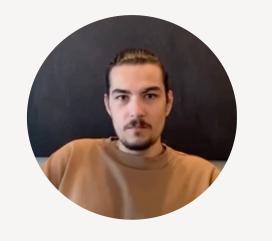
#Дизайн



МАРИЯ ОРЛОВА Арт-директор



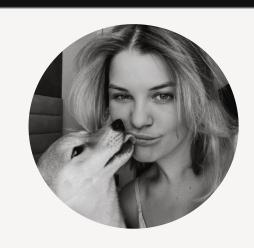
МАРИЯ ГАЛКИНАДизайнер



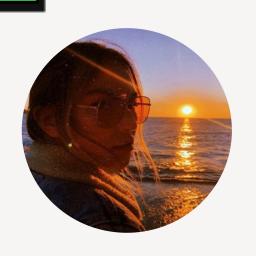
НИКИТА ЕФРЕМЕНКОСММ- и нейродизайнер

KOMANDA T

#Продюсирование



АЛИСА АБДУЛИНАПродюсер и Фотограф

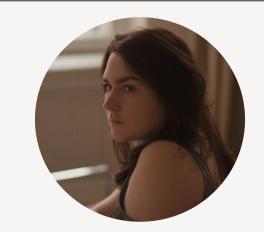


ЕЛИЗАВЕТА КОМАРОВА Продакшн продюсер

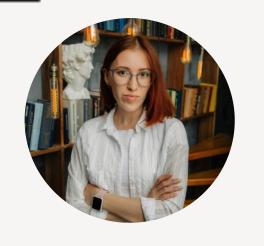


средний опыт работы наших специалистов в SMM и маркетинге

#Креатив



АНАСТАСИЯ ПАНЬКИНАКреативный копирайтер



М ШАМСУТДИНОВА АНЖЕЛАКреативный

копирайтер

#Медиа #ORM #Аналитика



КСЕНИЯ МОСКВИЧЕВАСтарший медиа
менеджер



ГАЛИНА УТКИНАМедиа менеджер



ТРУКШИН НИКИТАЛидер ORM

направления



ГАСАНОВА ЗЕЙНАБАналитик

a 1



Hallin Mainte < 3

Экспертиза в ключевых категориях:

#RETAIL

#FMCG

#BEAUTY

#TELECOM **#ELECTRONICS** **#HOTEL & REAL ESTATE**

#B2B & STARTUPS



средний период сотрудничества компаний с нами





re:Store

galaxystore





YOTA

PHILIPS



Компания Philips — один из первых наших клиентов, с которым мы работаем уже 5 лет





Beiersdorf





BORJOMI



рнкб







2022 2019 2020 2021 2023 2024 2018

рабочий процесс и наши навыки





Разрабатываем соц.медиа стратегии, проектируем СМ экосистему и создаем гайдлайны по ведению

Разрабатываем коммуникацию, брендинг и оформление

Придумываем концепции спецпроектов в соц.сетях Генерим, механики активаций и конкурсов Готовим план продвижения и список инструментов, прогнозируем реальные KPI

Собираем аналитику, смотрим конкурентов и кейсы — формируем отчеты и дайджесты

Упаковываем опыт, результаты в кейсы и PR статьи



Vkontakte ВКонтакте Клипы

вертикальные видео

- → Пишем контент стратегии
- → Снимаем и рисуем контент: от статики в ленте до вертикальных видео в клипах
- → Задействуем разный перечень инструментов промо исходя из цели и задач



Одноклассники

- → Создаем матрицу контента, пишем контент план и проводим обязательный, «грэндма тест»:)
- → Запускаем промо на охват или вовлечение



ДЗЕН

- → Создаем бренд-медиа
- → Разрабатываем авторский контент план и рубрикатор
- → Пишем экспертные лонгриды и обзоры, дополняя фото/видео материалами
- → Применяем платные форматы продвижения и посевы для продвижения материалов



Телеграмм

- → Прорабатываем контент-план, рубрики, tone-of-voice
- → Интегрируем новые форматы в контент
- → Разрабатываем механики и функционал для чат-ботов
- Набираем подписки и увеличиваем вовлечение в контент за счет посевов



Youtube Shorts

- → Разрабатываем креативную рамку для канала
- → Придумываем идеи для одного OLV или серии видео-роликов
- → Предлагаем идеи креативных интеграций в блогерский контент

- → Придумываем идеи для shorts
- → Анализируем популярные тренды, собираем референсы и подборку «хот» треков для монтажа
- → Пишем креативные сценарии для shorts
- → Делаем вертикальные видео любой сложности (съемка, анимация, СС)

 → Увеличиваем знание бренда и органический охват через соц.сети

реитинги и награды



«Лучшее Social Media ритейл-компании»



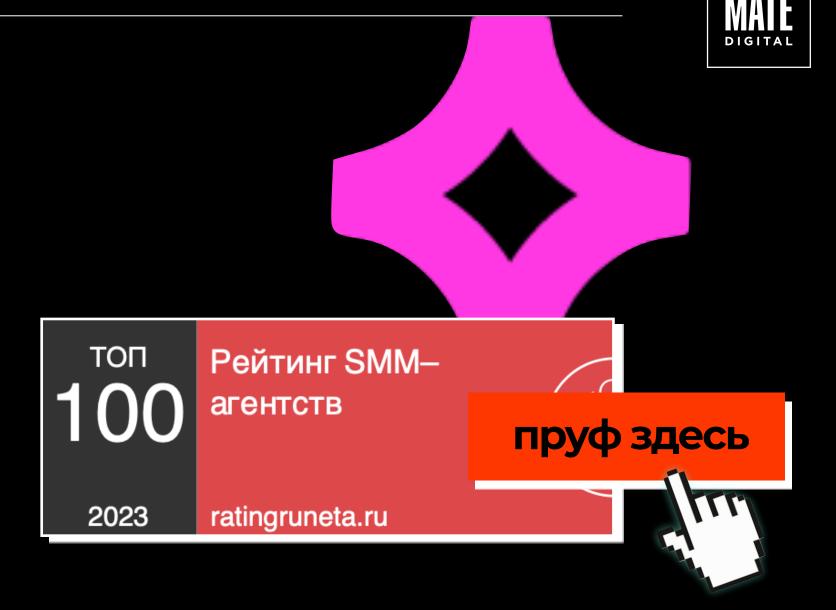
«Лучшее Social Media в сфере услуг»



«Лучшие короткие видеоролики»









«Лучшее Social Media в сфере услуг и HoReCa»

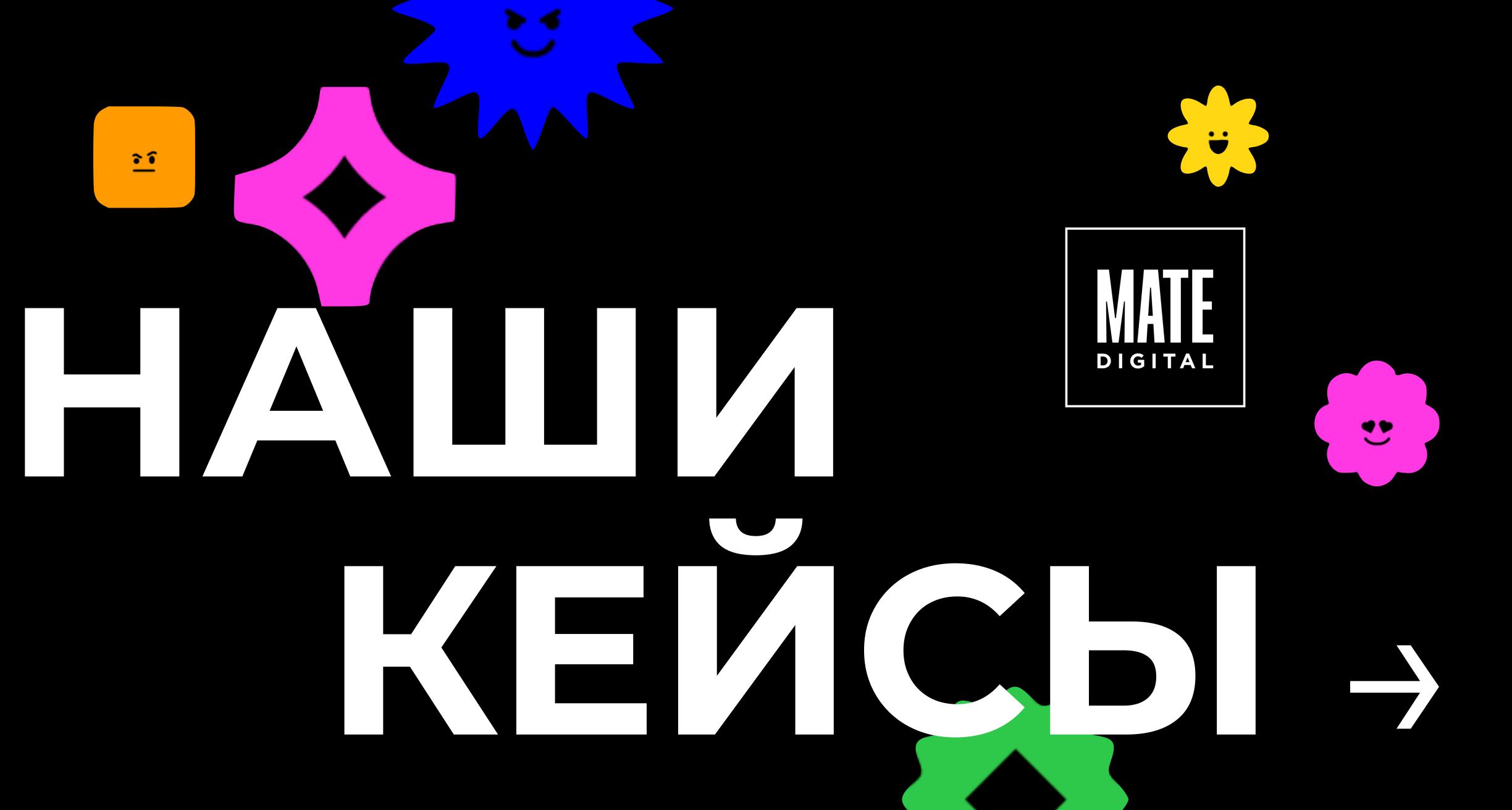


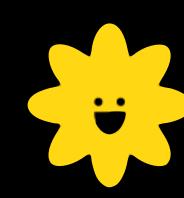
«Лучшая таргетированная кампания в соцсетях»

2021

2022

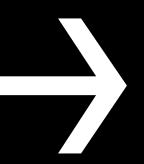
москва, 2023 кейсы о нас экспертиза контакты











Ключевая задача есть и остается — максимальный охват ЦА

трафика в интернет-магазин с замерами конверсии в заказы.

через соц.медиа, тестирование новых каналов, генерация

контент стратегия

вертикальные видео

ведение телеграм

чат-бот

Всё для спорта Чат-бот от re:Store.



Заряжает всё

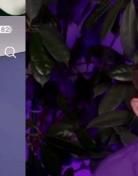












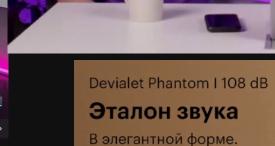
1117















Достижения за период сотрудничества

С 2021 году мы SMM партнеры Inventive Retail Group

и реализовываем стратегию re:Store в соц.сетях.

В процессе запустили Telegram и Дзен.

> 70 единиц контента выходит ежемесячно

Помимо этого, организуются регулярные съемки продуктовых видео и фото. Каждый день выпускается по 3-4 поста и сторис. Над проектом работает несколько редакторов, часть из которых занята обзором новинок и технологических трендов.

655 К подписчиков

Столько мы привлекли в сообщество продвигая контент. Это в среднем : 5-10 тыс. / в мес.

> 2,2 млн охваченной ЦА ежемесячно

Из них более 10К человек переходит на сайт

Наша суперсила: умение работать с объемными сообществами и с большим количеством информации, и задач.



Придумали и запустили телеграм бота по гаджетам

Он стал виртуальным консультантом по подбору актуальных продуктов и акций.

Залетел на 4 МЛН просмотров

Некоторое время назад, мы тестировали TikTok: снимали и публиковали несколько десятков продуктовых видео на 10 млн. просмотров, а одно из них «залетело так в рекомендации», что набрало 4 млн. просмотров. И тут понеслось...

В результате, бренд сообщество приросло на: +146К подписок, 720К действий, 5К переходов на сайт.

3 отраслевых награды за SMM

и опыт в retail и e-com получила наша команда вместе с re:Store.

Про эффективность канала на ДЗЕН

Про опыт с вертикальными видео

Креативные идеи креатив искуственный интеллект для кампании «МОЖНО» YOTA

В этом году мы вошли в пул креативных агентств МегаФон и вместе с этим, заработали в портфолио еще один бренд — YOTA.

Задача

в суперсжатые сроки придумать продолжение коммуникации для запустившейся РК YOTA «МОЖНО» и улучшить показатели конверсии с банерной рекламы (по отношению к результатам первичных креативов)

Вижуалы с использованием ИИ показали эффективность не хуже фотографий, таким образом мы **оптимизировали** необходимость в регулярных фотосъемках.

А команду агентства ждал «респект» от клиента и еще серия новых задач.

ИИ — настало твое время

Нам дали свободу творчества (но в рамках гайдлайн).

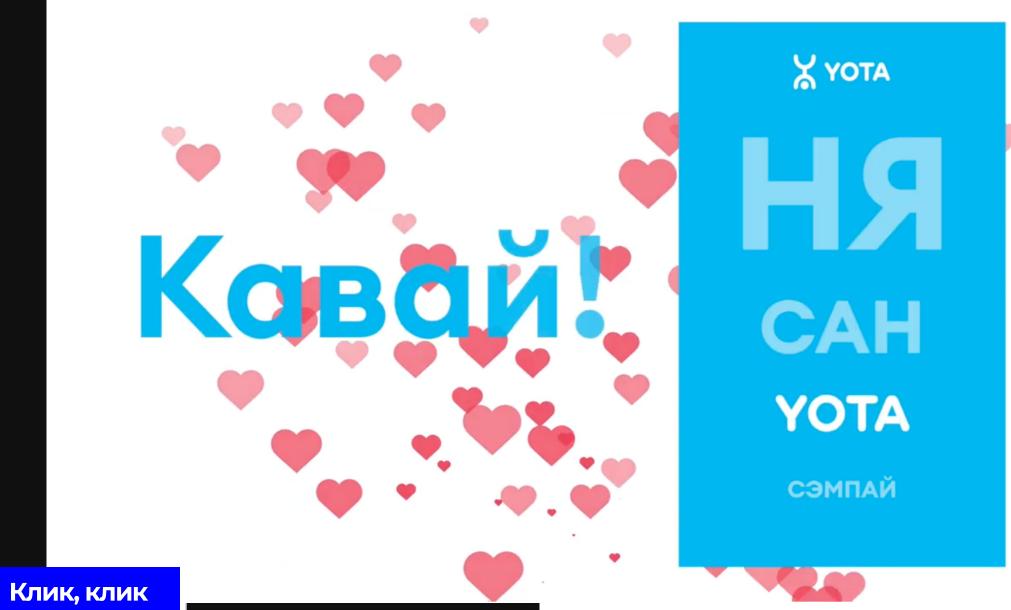
Наша контент-команда придумала и разработала новые месседжи, которые стали продолжением основной идеи кампании «МОЖНО», а для визуальных креативов мы применили «promt» подход и задействовали нейросеть.

Ha 15% увеличился CTR digital-креативов

На 25% уменьшился СРА (стоимость привлечения новых абонентов)

Видео-кейс

дизайн баннеров



продакшн





Наша суперсила — в сжатые сроки придумывать креативы для рекламных кампаний, и качественно реализовывать их «на потоке» (а не на коленке).

Компания Philips один из первых клиентов нашего агентства (с 2018 г.)

Задача

После «затяжного молчания» бренда на рынке и «падения репутации» в категориях TV и аудио, перед нами стояла задача перезапустить социальные сети бренда, найти каналы и подобрать форматы коммуникации с молодежью (основным ядром аудитории) и вновь заявить о бренде!

и аудио, перед форматы

SMM

Придумали креативную платформу бренда: «Phil the music», нейминг и ключевые сообщения.

Запустили собственное медиа в СМ о музыке, звуке и технологиях для «зумеров».

Разработали визуальный гайдлайн бренда, который отвечал потребностям молодой аудитории и не противоречил бы глобальному гайдалайну Philips. Реализовали собственное производство контента: посты, ролики с блогерами и OLV для промо.

На регулярной основе интегрировались в контент к самым интересным блогера из творческой сферы, за кем наблюдает молодежь.

Наши достижения

+ 7К подписок на бренд ER 2% по всем соц.сетям 31 МЛН охваченных пользователей 6 МЛН просмотров видео-рекламы

ORM (онлайн-репутация)

Обеспечили **высокие рейтинги** для всей линейки аудио / телевизоров Philips.

Опубликовали более 5 000 подробных обзоров, которые были распространены среди популярных маркетплейсов и e-com сайтов.

Провели 10+ тестов техники

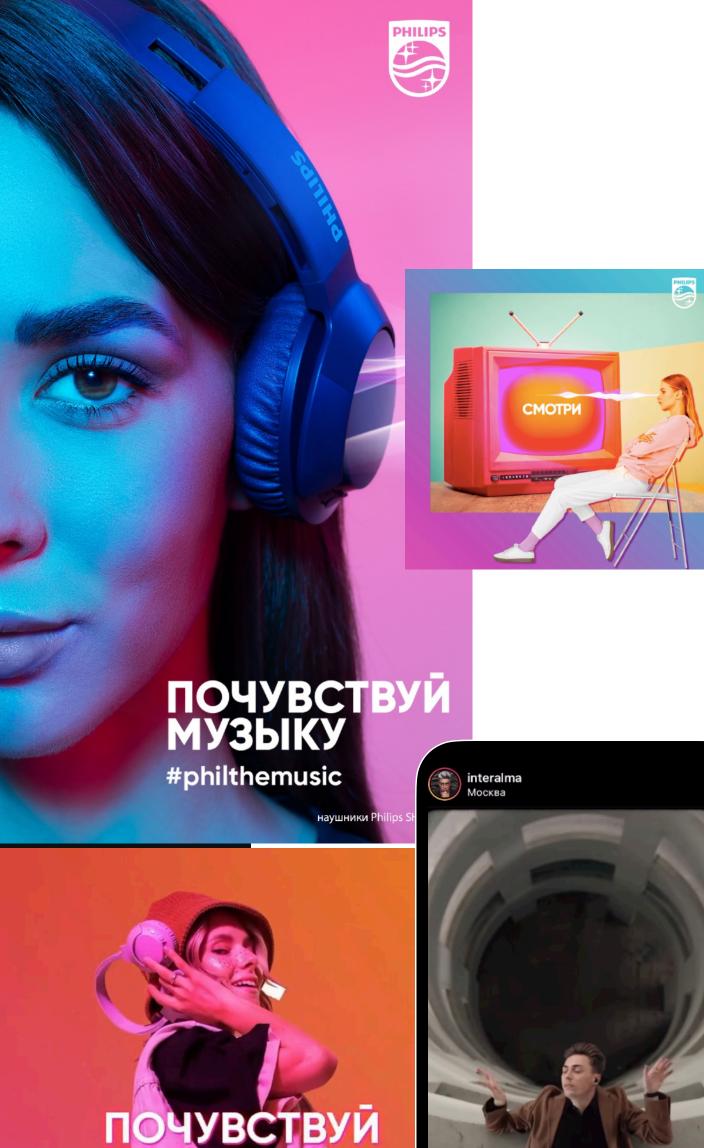
для написания экспертных обзоров для профессиональных медиаплатформ (4PDA, ixbt и тд).

Отрабатывали 100% комментариев, оставленные пользователями под материалами

100+ подробных обзоров

Опубликованных с реальными фотографиями товаров в соц.сетях и на маркетплейсах.





 \triangle \bigcirc \triangle



Наша суперсила — в условиях жестких гайдлайнов придумывать локальное позиционирование и перезапускать бренд-коммуникацию

Креатив и СММ бренда Eucerin

фото / видео продакшн

дизайн

ведение социальных сетей

eucerin_russia 🏶 Подписаться





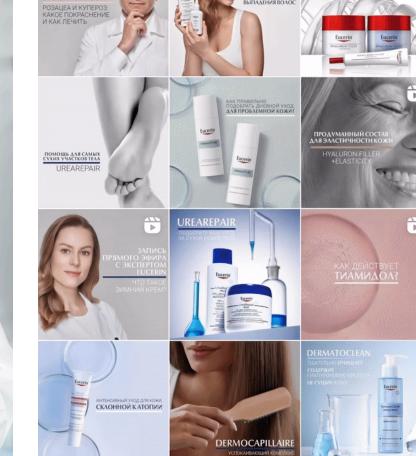














Компания Beiersdorf (Nivea) готовилась запустить на рынке дерматокосметики новый бренд – Eucerin. Партнером по СММ была выбрана наша команда.

Задача

С нуля подготовить и локализовать все материалы, и начать продвигать бренд, учитывая специфику категории и продуктовые особенности.

В отличии от работы над обычным beauty, акцент наших платформ был на научный и медицинский визуальный код (требования гайдлайнов). В контенте обязательно учитывались актуальные тренды.

Решение

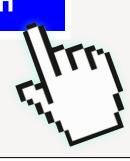
Был разработан свод правил, которые наш контент в сообществе должен был учитывать каждый раз (медицинское и научное позиционирование, ценности бренда, раскрывать состав продуктов и т.д)

Нами была продумана визуальная составляющая бренда, сложность которой заключалась в выдержке баланса между beauty lifestyle подходом и транслированием «научности»

А оценить качество создаваемых нами материалов, вы можете посмотрев ролик.

посмотреть клип

• •



Наша суперсила — умение разбираться в абсолютно новой для себя теме, стремясь сделать бренд бенчмарком среди всех.

Наши достижения

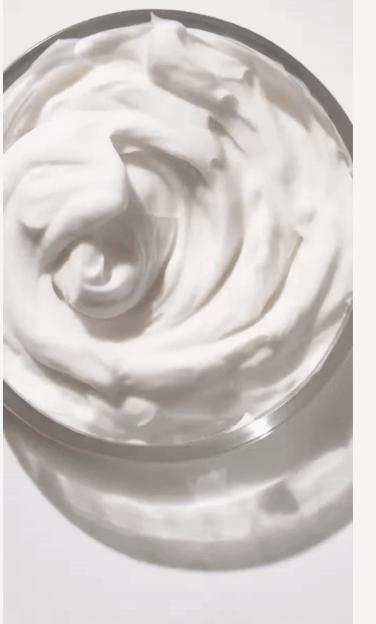
Более 80% контента для СММ была произведена локально.

После запуска сообществ

15+ МЛН охваченной ЦА +20К подписок на бренд ср. ER rate на уровне **2%**

А ещё

Сообщества @EUCERIN_RUSSIA стали бенчмарком по уровню визуализации среди глобального бренда других стран







Контент для SMM Ноbby World и съемка для карточек на маркетплейсах

К нам обратился крупнейший издатель настольных игр — «Мир Хобби». У компании развитое присутствие в digital: свой магазин, соц.сети и карточки на ключевых маркетплейсах. И перед нами стояла задача обновить контент для всех каналов присутствия.

Мы реализовали план съемки, проработали список референсов. Собрали профессиональную продакшен команду и за 1 съемочный день сняли более 1000 продуктовых, постановочных и предметных фотографий, которые уже скоро добавятся в е-сот карточки и появятся в сообществах бренда.



фото / видео продакшн



















Дизайн упаковок letu.ru

креатив

брендинг

дизайн

Нашей команде нравится пробовать себя в чем-то новом. Такой историей решили поделиться в кейсе с Лэтуаль. Зная нас как, не только SMM агентство, но и креативное, бренд-команда обратилась к нам.

Задача

разработать варианты идей для дизайна упаковки e-commerce заказов.

Наши достижения

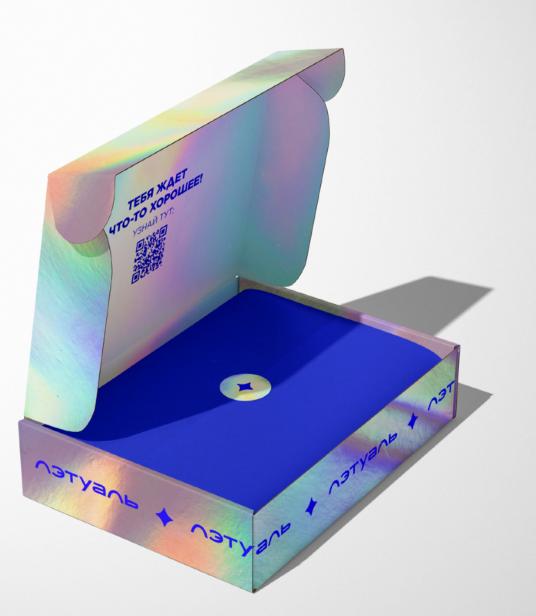
Наши креаторы проанализировали запросы и интересы целевой аудитории бренда.

«Покопались» в мировых практиках и визуальных трендах, и совместно с арт-директором предложили несколько вариаций дизайна.

Дополнительно, были проработаны вариации месседжей, которые отражали бы новую коммуникацию Лэтуаль и самое главное, вызывали эмоции от использования такой упаковки.









тебя

зра маленьких
кра маленьких
кра маленьких
кра маленьких
кра маленьких
кра маленьких
кра маленьких
достей каждый день суперважных экспериментов важной встречи
кренности в себе неотразимости невероятного дня незабываемого
крастей каждый день суперважных экспериментов
крастей каждый день суперважных переговоров красивого отпус
крастей каждый день суперважных переговоров красивого отпус
кренности в себе неотразимости невероятного дня незабываемого
крастей каждый день суперважных переговоров красивого
крастей каждый день суперважных переговоров
красивого
крастей каждый день суперважных переговоров
красивого
крастей
каждый день суперважных переговоров
красивого
красиво



Наша суперсила— делаем все от дизайна мерча до брендинга, какая разница, если ты креативный :)

дизайн

ведение социальных сетей

фото / видео продакшн

Cofix передал нашему агентству под контроль все социальные сети (до этого вели ин-хаус).

Ключевые задачи контенткоманды агентства

- → Рассказывать аудитории в соц.сетях обо всех рекламных кампаниях и акциях Cofix
- → Формировать знание love-бренда у молодежи среди брендов кофеен и кофе
- → Рекрутировать новых посетителей и стимулировать их к посещению кофеен

!По ссылке кейс о том, как наша команда помогла Cofix в период пандемии. (Помните, был такой COVID?)

да, что-то такое помним!



Наши достижения

Силами нашей арт-команды был разработан визуальный стиль коммуникации в СММ — он отражение характера и атрибутов бренда

Мы создали гайдлайн ведения соц.сетей бренда, поскольку аудитория активно комментировала и задавала вопросы бренду. Все самые новые и трендовые форматы контента — сразу трестировались нами и по результатам теста добавлялись в регулярный контент-план.

Выстроили тон коммуникации, который позволил сообществу Cofix превратиться в коммьюнити для молодых, дерзких и творческих людей, которые любят кофе и вкусный перекус.

Охвачено 20 МЛН целевых пользователей.

+1 МЛН виральный охват от активности амбасадоров

Вокруг бренда нашли и вырастили собственных амбасадоров, которые создавали контент для нас и делились UGC у себя в профиле.

На 50К+ подписчиков

Увеличили численность ключевого сообщества в IG

До 3% увеличился ER rate

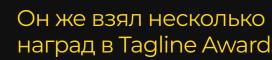
Увеличился в результате созданной активности

Более 25К +

действий аудитория генерила внутри сообществ

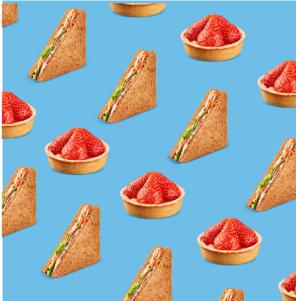
На 30% увеличили средний чек (узнай, как)

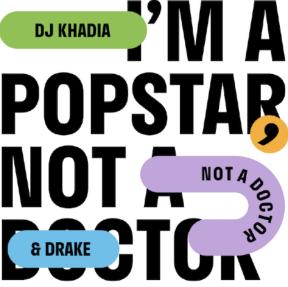
Он же взял несколько наград в Tagline Awards



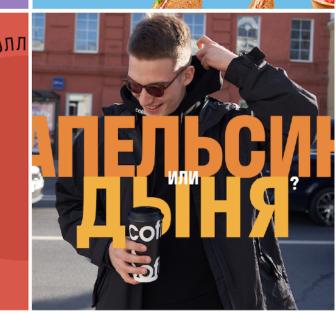


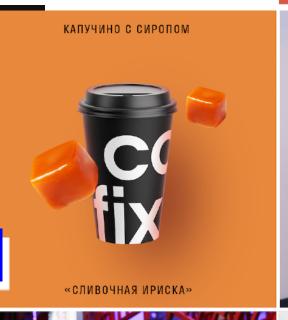












посмотреть клип

1117

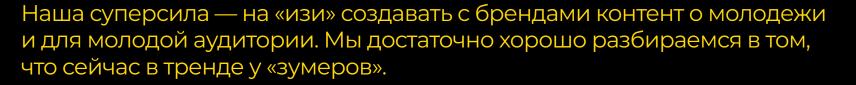














Агентский кейс: креативная платформа Plazma для платформ коротких вертикальных видео

Бренд снэков и завтраков Plazma широко известен в восточной европе. Это по-настоящему love-марка среди массовой аудитории.

(А с недавнего времени Plazma появился у нас на полках магазинов)

Plazma уверенно развивает свои соц.сети в Instagram / Facebook и кулинарный портал. Однако, актуальный для молодой аудитории бренда, контент отсутствует на платформах с короткими видео.

Мы поставили себе задачу представить, как бы бренд Plazma мог развивать свои TikTok и Shorts, цепляя внимание молодой аудитории. Разрабатывая креативную рамку, мы учитывали все, что говорит бренд в других каналах. Руководствовались локальными интересами и особенностями ЦА, и трендами популярными у аудитории платформы в этих странах.

Этот кейс стал для нашей команды уникальным и экспериментальным.

Во-первых, потому что мы разработали креативную рамку с учетом бренд атрибутов компании и особенностей восприятия рекламы локальной аудиторией.

Во-вторых нам удалось в короткие сроки собрать локальную, съемочную команду (в Сербии) и снять крутой кейс в формате коротких видео с талантливыми актерами. Инджой.





видео продакшь





Наша суперсила — собирать сильные команды из специалистов, которые могут круто реализовать, снять или спродюсировать проект в любой точке мира.







Спец.проект: креативный запуск Borjomi в TikTok

В то время, когда TikTok начинал набирать популярность, а TikTok хаусов еще не существовало. Мы были одни из первых, кто запустил рекламную кампанию на этой платформе вместе с Borjomi.

Мы реализовали свою идею в формате креативной рекламной кампания в TikTok в коллаборации с блогерами. Наша команда отвечала и за продакшен и за написание трека.

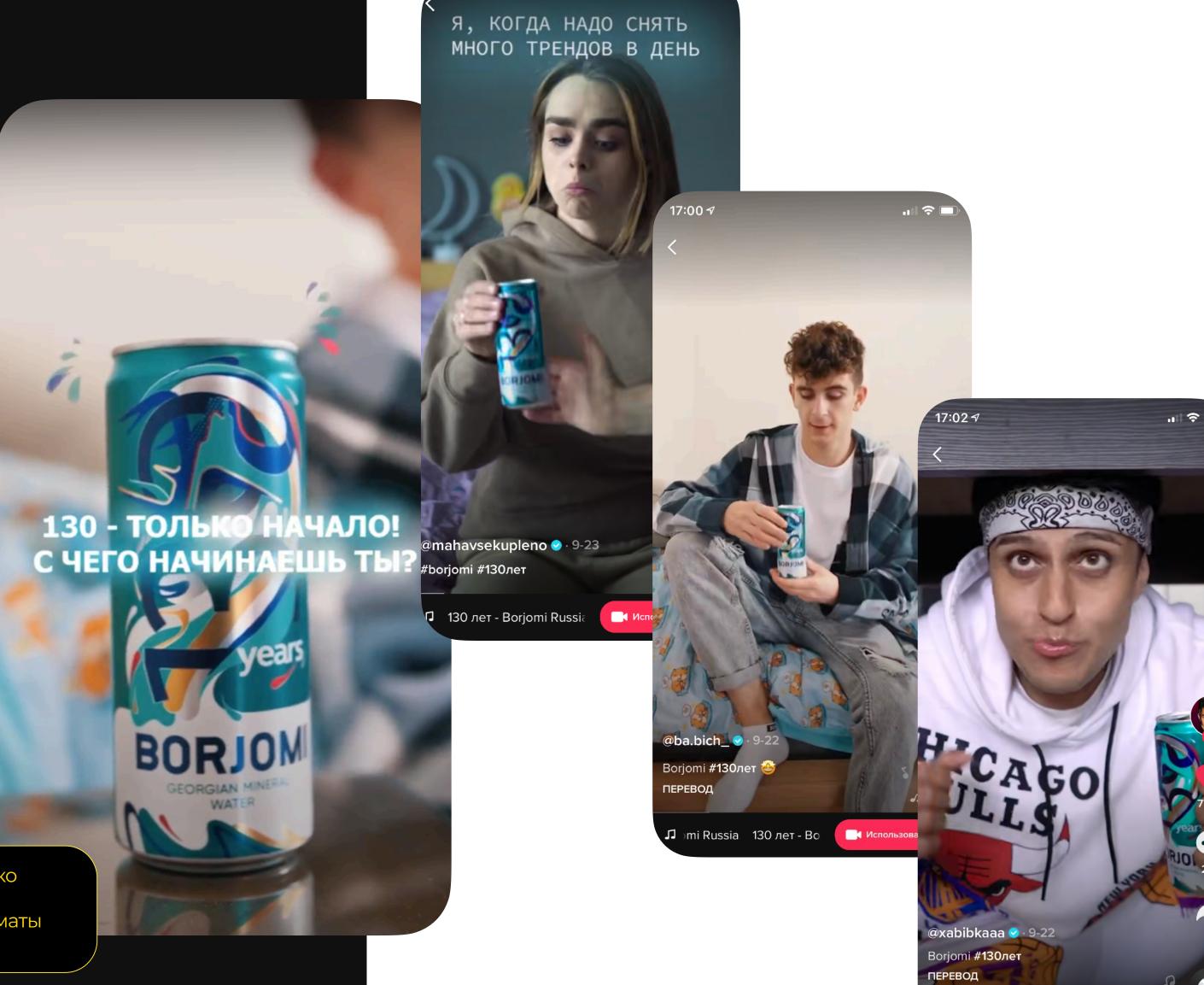
На момент старта кампании рекламные инструменты еще не были доступны в РФ (расчет был на органику и виральность). Но это не помешало нам получить крутые результаты:

>2 млн. просмотров

221 К пользовательских реакций под видеороликами

Пользователи создавали свои ремиксы с нашим фирменным треком. Показатель вовлеченности в контент по итогам достиг 12% от охваченной аудитории.

Желание клиента было одновременно протестировать новую площадку для коммуникации с аудиторией и подсветить важный для Borjomi инфоповод - юбилейная дата 130 лет. И с тем и с тем, команда агентства справилась.



спец.проект

блогеры

вертикальные видео

л ет - @Borjomi Russia 130



Наша суперсила — создавать вертикальные видео! Умеем не только интегрировать тренды, но и придумывать свои фишки, не боимся экспериментировать и подбирать героев под всевозможные форматы вертикальных роликов.

Таргетинг и OPM Helen Harper в соц.сетях и на маркетплейсах



Таргетинг

Работа с репутацией

Инфлюенс-маркетинг

→ Таргетированная реклама

Задача

Увеличить знание в категории при высокой конкуренции и ограниченной емкости аудитории. Стимулировать пользователей к переходам и покупкам на маркетплейсах Ozon, WB.

Решение

Построили многоступенчатую модель продвижения по группам ЦА. Собирая данные по сегментам для ретаргетинга.

В основе нашего подхода к промо-постам лежит привлекательный визуал + оффер + призыв к действию. Для лучшей эффективности мы прибегаем к А/Б тестам креативов и заголовков, которые позволяют нам добиться лучших ставок и уровня CTR.

Результаты

3 МЛН мам, которых мы заботливо охватили нашими постами

>10К из них перешли с промо-постов на маркетплейсы

→ OPM — запуск новой линейки подгузников с поддержкой в digital и WOM

Распространение 2400+ положительных отзывов в более чем 4 группах товаров и на более чем 10 сайтах.

В первый месяц после запуска продукта было опубликовано 4 статьи на медицинских сайтах и женских порталах.

80 отзывов с реальными фотографиями от пользователей. До 50% из них оказали положительное влияние на ТОП-10 результатов поиска.

Охват аудитории составил более 2 300 000 человек.

и тестируем формат ВК клипов, которые принесли

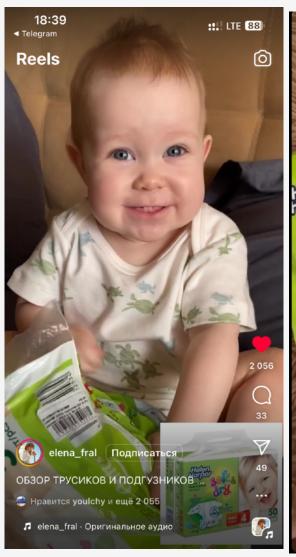
→ Партизанский инфлюенс-маркетинг

Поскольку при создании обзоров у нас остается много продукции мы подумали о том, как эффективно можно было бы распорядиться продуктом и получить дополнительный охват в соц.сетях.

Решение: наша команда модераторов организовала парсинг микро блогеров мам, каждой из которой мы предложили сделать честный тест нашего продукта и при желании опубликовать отзыв в любом формате.

На эксперимент уже согласились более 60 мам-блогеров, а мы получили множество классных UGC и полезного фидбека.

OTS ПУБЛИКАЦИЙ >500 000

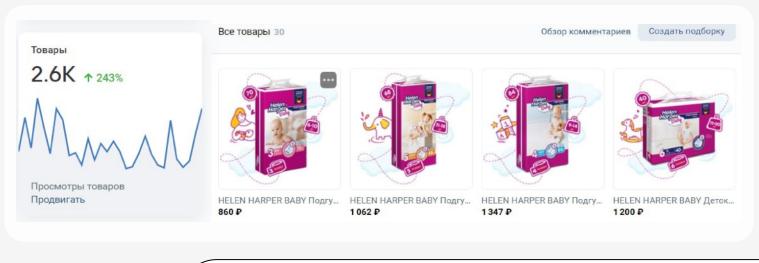




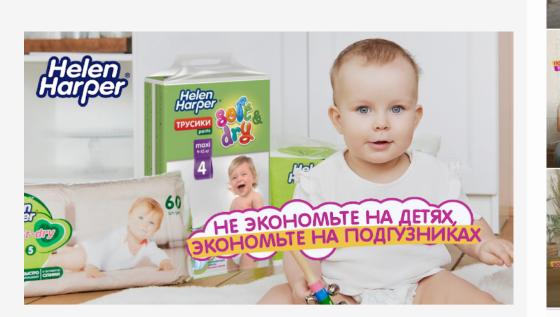


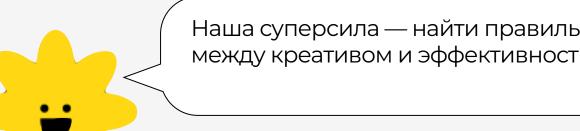






Наша суперсила — найти правильный баланс между креативом и эффективностью!





Интеграции к блогерам: продвижение ипотечного кредита от банка РНКБ

Продвигать «специфичный, банковский продукт» через блогеров — это всегда сложно.

Но если этот продукт - ипотечный кредит. Еще и в условиях дикой конкуренции среди крупных банков. Звучит, как вызов для агентства.

Наша задача осложнялась еще тем, что продукт запускался строго с определенной ГЕО (для жителей южных регионов).

- Мы вручную собрали локальных блогеров, которые подходили нам по локации. Выбрали тех, к которым доверие среди локальной аудитории было максимальным. Важным фильтром при подборе было, чтобы содержание контента блогера подходило нам для интеграции банковских услуг в него.
- Следующим шагом, мы разработали креативные сценарии интеграций.
- Понимая, что реклама «в лоб», учитывая специфику категории, не сработает. Мы решились на эксперимент. Для формирования доверия к нашей рекламе и вовлечения ЦА, мы разработали разные креативные сценарии. При разработке исходили из трендовых механик соц.сетей и форматов контента. Планировалось, что они помогут вовлечь пользователей и будут стимулировать переходы по ссылке за счет возникшего интереса. (кстати, примеры идей и заходов справа)

Результаты

850К охваченной аудитории постами и сторис

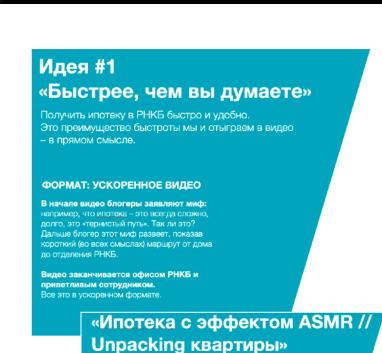
15К переходов на продуктовыи лендинг пейдж

10 одобренных ипотечных кредитов (это выше ожиданий клиента)

Реакции

на контент бесценны

Наша суперсила — делать эффективным SMM для «сложных продуктов»,



блогеры

блогера 🥶 мы тоже рассматриваем

Взяла на заметку

квартиру 🦺

недвижимость, либо участок под постройку.

i_milaxa_ Как быстро, нужно обговарить с мужем этот вопрос, мы тоже хотим купить



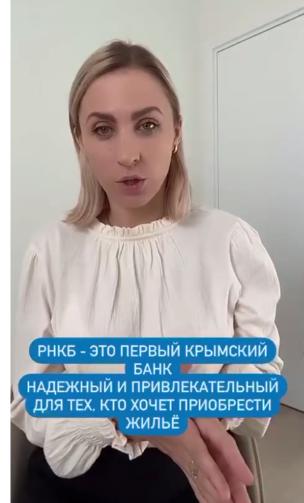
oksanayakovleva618 Как хорошо, что появились такие банки, которые

появились такие банки, которые сильно экономят время и волокиту с бумагами.

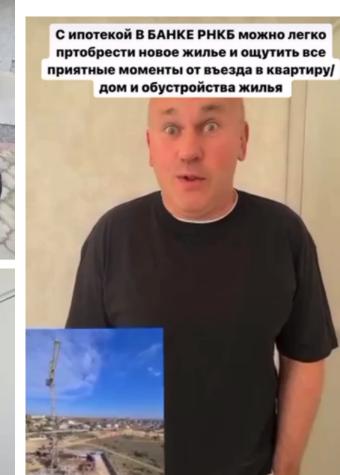
лидогенерация



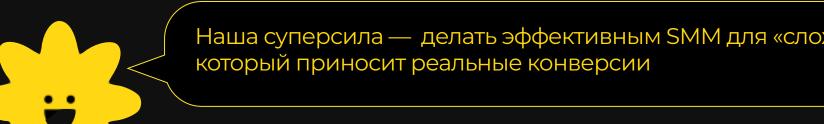


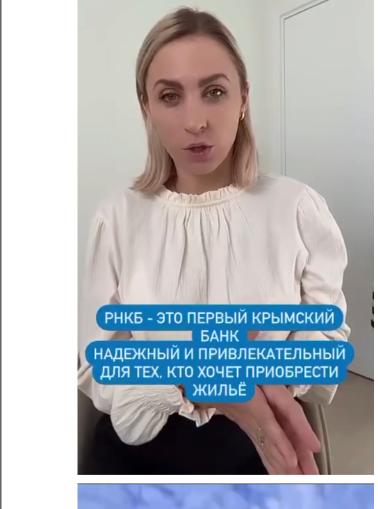












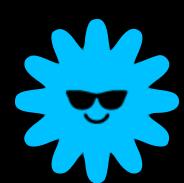
О нас экспертиза кейсы контакты







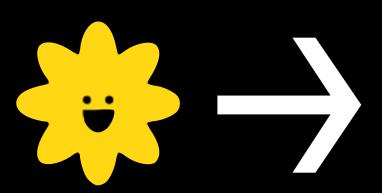
Po4ta dlya brifov i zadach











https://t.me/yourmatedigital
http://vk.com/matedigital
http://facebook.com/yourmatedigital/
https://www.instagram.com/yourmatedigital/
https://www.youtube.com/@yourmatedigital

hey@matedigital.ru | +7-926-291-01-80